

〇〇視覚に訴えかける売り場づくりセミナー

店舗ビジネスやオープンファクトリー等消費者向けの事業において、お買い上げ率や客単価を向上させるためのテクニックを学び、売上アップの実現を目的とした全2回のセミナーです。今年度は新たに心理学を活用したテクニックを学べるほか、昨年個別支援を受けていただいた事業所へ訪問し1年間取り組みまれてきた成功事例をお話し頂きます。ぜひご参加ください！

第1回目

9月3日(木)
14:00～16:00

会場：三条商工会議所
1Fチェンバーズホール

《内容》

- ・VMDとは
- ・商品陳列の具体策、実践
- ・心理学を活用した売上アップの方法

《持ち物》

筆記用具、お店で並べている商品



↑実際の什器を使って、売り場を再現
講師より直接アドバイスいただきます

第2回目

9月18日(金)
14:00～16:00

会場：いい湯らてい様
(三条市五百川16番地1)

《内容》

- ・いい湯らてい様での成功事例
Before/After、反響について聞く
- ・実際の売り場を見学しながら
講師によるディスプレイ実演

《持ち物》

筆記用具

※現地集合、現地解散



対象

- ① 三条商工会議所会員または三条市内に所在する事業所
- ② 小売店をはじめとした実店舗をお持ちの事業者
・店舗の管理職、ディスプレイ等の責任者、担当者
・展示会出展の担当者 等

定員

参加無料
先着15名

講師

グローバルマーケティング(株)
コンサルタント

かんのゆうき氏



個別指導プログラムのご案内

昨年ご好評いただいた個別指導プログラムを今年度も実施いたします。講師が直接店舗へお伺いして、実際に売り場の改善を行います。詳細は1回目のセミナーにてご説明します。

※有料、社数限定

事業所名		受講者名	
TEL		E-MAIL	
ワークにお持ち いただける商品			

FAXまたは
QRコードより
お申込みください。



8月21日(金)締切