

経営者
営業担当
スタッフの皆様

持ち寄るのは「自社の課題」持ち帰るのは「明日からの経営アイデア」

メディア取材多数！

はぶき
葉葺先生による



講師：葉葺 正幸氏

-(株)お米デザイン代表
27歳で銀座にておむすび屋銀座十石を起業。その後、経営難にあった今代司酒造・峰村醸造・小川屋の老舗企業を事業承し、再生に成功。コロナ禍においては、味噌蔵直売店の売上が激減する中、SNS・WEB通販に依存せず、売上をコロナ前比196%まで回復させる。現在は、事業再生・繁盛店化のメソッドをもとに、全国の企業に対してV字回復・業績改善の支援を行っている。

売上アップの 実践 ワークショップ

三商発27号 令和8年5月11日
三条市産業振興補助金活用事業
小売商業部会主催

セミナー概要

InstagramやWEB、ブランディングといった施策に取り組む前に、事業として「どこを見て、どう動くか」という基礎設定を整えることで、売上・利益を伸ばすための土台を構築するセミナーです。企業規模の大小を問わず、実践的に業績を伸ばすための考え方と具体策を提供します。

すべての業種が対象です



夏休み・お盆シーズンにまだ間に合います



実践と改善を繰り返す全3回のコース

少人数・グループワーク形式
だから質問がしやすい！

月商180万円⇒900万円！
成功の秘訣が聴ける

再現性のある
「繁盛の形」を構築できる

日時	内容	会場	参加費(3回分として)	
			会議所 会員	非会員
1回目：6月4日(木) 14時～16時	・利益が出る構造の理解 ・WEB対策の初期設定	三条商工会議所	1名 3,000円	1名 9,000円
2回目：7月3日(金) 14時～16時	・売上を伸ばす商品設計 ・販促手法の具体策	三条ロイヤルホテル		
3回目：8月7日(金) 14時～16時	・今後の課題整理 ・継続的に業績を伸ばす	三条ロイヤルホテル		

※原則全3回の受講お願いしておりますが、途中欠席されても問題ありません。申込はQRまたはFAXから

★2回目・3回目の講義終了後、講師を交えて懇親会を予定しております。

懇親会費は各回1名様あたり7,000円です。(当日徴収)

締切

5/22(金)まで



FAX申込用(FAX：32-1310)

事業所名		受講者氏名	
電話番号		メールアドレス 【請求書送付先】	
懇親会への参加希望 該当するものに○※会員限定	7/3(金) ・ 8/7(金) ・ 懇親会に参加しない		

お問い合わせ

三条商工会議所

企業支援課 担当：渡邊・山本・齋藤

TEL：0256-32-1311

MAIL：shinko@sanjo-cci.or.jp